

## N:o 79.

Af herr **O. Larsson** i Mörtlösa m. fl., *angående tillägg till § 51 i förordningen angående stämpelafgiften.*

Enligt § 51 i kongl. förordningen den 9 augusti 1894 angående stämpelafgiften eger försäljningsman »i redovisning för stämplars såsom ersättning för kostnader och besvär räkna sig till godo i Stockholm och länsresidensstäderna tre procent samt i öfriga städer och å landet fyra procent af det belopp, på hvilket stämpel försålts, intill en årlig försäljningssumma af 20,000 kronor, dock att domhafvande å landet må, äfven om han är boende i residensstad, tillgodoföra sig fyra procent af det försålda beloppet intill nyssnämnda årliga försäljningssumma. För öfverskjutande belopp må icke i något fall beräknas högre provision än två procent.» Härförutom skall, »der särskilda bestämmelser äro meddelade om provision för tjänsteman, hvilken vid embetsverk erhållit förordnande att verkställa stämpelbeläggning af expeditioner, gälla hvad sålunda är stadgadt.» Sist anförda tillägg afser kongl. brefvet den 8 december 1876, enligt hvilket aktuarierna i Kongl. Svea och Göta hofrätt samt sekreteraren i hofrätten öfver Skåne och Blekinge ega att utöfver den godtgörelse, de såsom försäljningsmän ega uppbära, erhålla fem procents provision af influtna belopp.

Med försäljningsman är i förevarande afseende lika stäld embets- eller tjänsteman, hvilken jemlikt § 35 i förordningen för sin tjänstgöring erhåller stämplars.

Att ifrågavarande bestämmelser hvila på en riktig grund, låter sig icke förneka, liksom det ej heller kan bestridas, att det lönetillskott, som härigenom beredes tjänstemannen, mången gång är en välbehöflig förstärkning och förbättring af hans lönevilkor, hvilka i ett flertal fall satts lågt just med hänsyn till möjligen häraf inflytande sportler.

Mot den stadgade procentberäkningen synes icke heller någon befogad

anmärkning kunna göras, och ligger det i öppen dag, att en ändring härutinnan i syfte att minska provisionsprocenten skulle verka synnerligen ojemnt och drabba särskildt dem orättvist, hvilkas provisioner icke uppgå till några mera betydande belopp.

Deremot synes med allt fog kunna ifrågasättas, om icke ett *absolut maximum* borde stadgas jemte det redan föreskrifna relativa. Förutom ett och annat enstaka fall, der en utomordentligt hög stämpelprovision utgått, finnas icke så få tjänster i vårt land, hvilka bereda sin innehafvare en högst betydlig och föga vexlande *normal* inkomst, som icke står i skäligt förhållande till de »kostnader och besvär», för hvilka stämpelprovisionen skall vara en ersättning. Sådant öfverensstämmer icke med en god stats-hushållning eller principerna för en väl ordnad administration. I förra hänseendet förtjenar nämnas, att afkortningarne å statens inkomst genom stämpelmedel på grund af utgående stämpelprovisioner äro rätt betydande och i medeltal för de sista åren belöpt sig till hundratusentals kronor, och i senare fallet må framhållas, att det ingalunda kan anses önskvärdt, att ofta nog tjänstemannabefattningar göras alltför begärliga på grund af de betydande sportelinkomster desamma ställa i utsigt för sina innehafvare.

Bör af sålunda anförda skäl en gräns sättas, blir frågan hvar den-samma skäligen bör förläggas, och jag vågar i sådant afseende hålla före, att lagstiftningen, utan att träda berättigade anspråk för nära, kan bestämma en provision af 5,000 kronor årligen såsom det belopp, utöfver hvilket vidare godtgörelse af ifrågavarande slag icke må tillåtas. En dylik föreskrift bör gifvas en generel innebörd, så att 5,000 kronor årligen i alla de fall, der stämpelprovision enligt lag eller annan gällande föreskrift utgår, varder högsta tillåtna provisionsbeloppet.

Jag tillåter mig därför föreslå,

att Riksdagen ville besluta ett tillägg till § 51 i kongl. förordningen den 9 augusti 1894, att 5,000 kronor årligen i alla de fall, der stämpelprovision enligt lag eller annan gällande föreskrift utgår, må vara högsta tillåtna provisionsbelopp för försäljningsman.

Stockholm den 25 januari 1900.

Oscar Larsson.

Häruti instämmer:

Gustaf Andersson.